

A grid of 21 small, square, black and white portraits of diverse individuals, likely employees of BNS Data Logistics, arranged in three rows of seven and one portrait on the far right of the bottom row. The portraits are set against a dark background.

Inside Sales Deutschland (Vianen, NL)

Sind Sie auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Und sind Sie genau die Person, die Kunden anrufen möchten, um mehr über das Konzept der Konnektivität zu erfahren, das BNS Data Logistics anbietet? Dann sollten Sie auf jeden Fall weiterlesen.

Wie würde Ihr neuer Job aussehen?

Sie sind der Inside Sales Spezialist, der genau weiß, wo man in Deutschland potenzielle Kunden für maßgeschneiderte Lösungen finden kann. Mit anderen Worten: Sie sind das pulsierende Herz unserer deutschlandorientierten Vertriebsabteilung.

Wie?

Sie legen den Fokus auf den deutschen Connectivity-Markt und behalten alle Markt- und Kundenentwicklungen im Blick. Dieser Markt kann Ihnen nichts verheimlichen! Mit Ihrem Fachwissen, den gesammelten Kundeninformationen und Ihrer Verkaufstaktik erstellen Sie Pläne für unser Sales Team, um neue Kunden in Deutschland anzuwerben. Das Anwerben von neuen Kunden ist Teamarbeit, die Sie initiieren.

Sie werden hauptsächlich in unserem niederländischen Hauptsitz in Vianen (Utrecht) arbeiten, wo unser Sales Team seinen Sitz hat. Einen Tag pro Woche werden Sie aber auch in unserem Büro in Deutschland arbeiten (in Neuss). Hier bleiben Sie mit unserem deutschen Standpunkt in Kontakt und empfangen potenzielle deutsche Kunden, die unser Unternehmen besuchen.

Nicht zuletzt sorgen Sie dafür, dass BNS zusammen mit dem Outside Sales Manager Deutschland gute Beziehungen zum deutschen Netzwerk pflegt.

Wer Sie sind?

Sie sind ein Verkaufstalent, das auf der Suche nach dem zweiten/dritten Karriereschritt ist. Deshalb haben Sie bereits 3 Jahre lang eine vergleichbare Tätigkeit ausgeübt, vorzugsweise in den Bereichen Connectivity oder IT. Sie haben Ihr wirtschaftliches oder kaufmännisches Studium erfolgreich abgeschlossen, Ihre Muttersprache ist Deutsch, aber Sie verfügen auch über Englisch-/Niederländischkenntnisse.

Wer wir sind?

BNS Data Logistics aus Vianen ist der Komplettausrüster für (Internet-)Konnektivitäts-Anbieter. Wir verstehen das Geschäft, wir wissen, wovon wir reden und wir teilen dieses Wissen gerne mit Kunden und unserem Netzwerk. Verantwortungsbewusstsein, Erreichbarkeit und eine flexible Einstellung gegenüber unseren Kundenwünschen sind das, was wir am meisten schätzen. Können Sie sich vorstellen, in diesem Umfeld zu arbeiten? Dann lesen Sie bitte weiter und bewerben Sie sich für diese anspruchsvolle Aufgabe in unserem Unternehmen.

A grid of 21 black and white portraits of diverse people, arranged in three rows of seven and one portrait on the far right of the bottom row. The portraits are set against a dark background.

Inside Sales Deutschland (Vianen, NL)

Was wir Ihnen bieten:

Bei BNS Data Logistics zu arbeiten bedeutet, viel Raum für innovative Ideen und persönliche Entwicklung zu haben. Sie arbeiten in einem beständigen Team bestehend aus engagierten Kollegen, die immer hilfsbereit sind. Wir sind Profis auf unserem Gebiet und ein guter Kundenservice ist Teil unserer DNA! Erkennen Sie sich in dieser Mentalität wieder? Dann würden wir Sie gerne kennenlernen.

Wir bieten Ihnen ein konkurrenzfähiges Gehalt, 8% Urlaubsgeld, 25 Urlaubstage pro Jahr, Handy und Laptop, einen Pensionsplan, ein Sales Team mit engagierten Kollegen und natürlich einen Bonus, der von der Anzahl der Kunden abhängt, die Sie für BNS gewinnen können.

Interesse?

Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf (auf Deutsch, Englisch, oder Niederländisch) inkl. Anschreiben (auf Englisch oder Niederländisch) an careers@bns.nl. Falls Sie Fragen haben, können Sie sich gerne unter der Nummer 0297 820992 telefonisch an unsere Kollegin Renée de Nooij (HR Advisor) wenden. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!